



En tant qu'entreprise leader dans le domaine de la planification, de la réalisation et de l'entretien de systèmes d'entraînement électromécaniques, commande et variateur de vitesse compris, nous dynamisons la Suisse depuis plus de 70 ans : de la logistique interne jusqu'aux procédés industriels. Notre réussite repose sur une excellente qualité de produits, ainsi que sur une équipe très performante et travaillant en étroite collaboration.

En raison du départ en retraite du titulaire actuel, nous recherchons une personne motivée pour le remplacer à notre siège à Münchenstein. Le poste est à pourvoir immédiatement ou à convenir.

Ingénieur technico-commercial sédentaire (H/F/D) 100 %

Tes missions

- Tu conseilleras et assisteras nos clients francophones
- Tu élaboreras des solutions techniques selon les spécifications des clients
- Tu développeras les projets et démarches de nouveaux clients
- Tu définiras des offres en collaboration avec les services internes et externes
- Tu travailleras en étroite collaboration avec notre service externe

Ton profil

- Diplômé(e) d'une formation technique supérieure (telle que technicien ES Électrotechnique)
- Tu possèdes déjà une expérience dans la vente technique
- Tes talents de négociateur/trice sont un atout dans les relations commerciales
- Tu possèdes un excellent niveau à l'oral en français et allemand; l'anglais serait un plus
- Tu aimes travailler en équipe, tu es prêt(e) à apprendre, tu possèdes une bonne capacité d'adaptation, tu sais gérer le stress et apprécier le contact client

Ce que nous proposons

- Nous sommes une entreprise familiale à hiérarchie horizontale
- Nous fonctionnons sur la base de nos valeurs que sont la curiosité, la collaboration et la fiabilité
- Tu seras accueilli(e) et entièrement formé(e) par une équipe motivée et compétente, ainsi que chez notre partenaire SEW-EURODRIVE
- Nous travaillons de manière flexible (temps de travail flexible et possibilité de télétravail)

Intéressé(e) ? Explique-nous tes motivations en répondant à ces trois questions :

- Pourquoi cet emploi est-il fait pour toi ?
- Pour quelles raisons notre clientèle et Alfred Imhof AG te recommanderaient-ils ?
- Quelles sont tes attentes vis à vis d'Alfred Imhof AG et du poste d'ingénieur commercial ?

Tu peux nous adresser tes réponses accompagnées de ton CV et tes certificats de travail par le biais de notre [portail Carrières](#).