

SEW Industrial Gears Oy on saksalaisen SEW-EURODRIVE -konsernin omistama teollisuusvaihteiden suunnitteluun ja valmistukseen erikoistunut kansainvälinen yhtiö. Tuotevalikoima koostuu lieriö- ja kartiolieriövaihteista, segmentoiduista hammaskehistä, käyttöteknisistä kokonaisratkaisuista ja kattavasta palveluvalikoimasta. Yhtiö tarjoaa asiakaskohtaisia teollisuusvaihderatkaisuja useille eri teollisuudenaloille. Yhtiön palveluksessa Karkkilassa on noin 160 teollisuusvaihdeammattilaista. SEW Industrial Gears Oy on perustettu vuonna 1999.

SEW-EURODRIVE -yhtiöt työllistävät Suomessa yli 250 työntekijää ja ovat osa kansainvälistä käyttötekniikan kokonaisratkaisuihin erikoistunutta saksalaista **SEW-EURODRIVE -konsernia**. Vuonna 1931 perustetun perheyrityksen palveluksessa on yli 22 700 työntekijää 57 maassa. Konsernissa on maailmanlaajuisesti 18 tuotantolaitosta ja 92 paikallista kokoonpanotehdasta.

Haemme Karkkilan teollisuusvaihdetehtaallemme **MYYNTI-INSINÖÖRIÄ** monipuolisiin vaihdemyyntiprosessin tehtäviin.

Etsimme tiimiimme asiakaslähtöistä ja kansainvälisessä työympäristössä viihtyvää myynti-insinööriä. Toimit teollisuusvaihteiden teknisissä myyntitehtävissä, ja ensisijaisia asiakkaitasi ovat SEW-EURODRIVE -konsernin myyntiyhtiöt eri maissa. Osallistut myyntiyhtiöiden ja loppuasiakkaiden tapaamisiin ja hallinnoit vaihdetilauksia.

Tehtäväsi on etsiä teknisiä ratkaisuja asiakastarpeisiin ja laatia tarjouksia tuotekokonaisuuksista vastuualueellasi. Vastuualueitasi ovat nimetyt maat, teollisuudenalat ja/tai käyttökohteet. Toimit paikallisten SEW-EURODRIVE -myyntiorganisaatioiden teollisuusvaihdeasiantuntijana asiakasrajapinnassa. Roolisi on tärkeä myyntitoimitusten läpiviennissä sekä asiakassuhteiden rakentamisessa yhdessä paikallisorganisaatioiden kanssa.

Työtehtäviisi kuuluu:
- Hammasvaihteiden ja niihin liittyvien komponenttien tekninen valinta sekä niiden tarjoaminen asiakkaille
- Asiakaskohtaisten voimansiirtoratkaisujen laatiminen
- Hinnastojen ja myynnin työkalujen ylläpito
- Tilausten seuranta
- Tarjous-tilausdokumentaation hallinta

Menestyt tehtävässä, kun sinulla on
- Vähintään AMK-tasoinen tutkinto tekniseltä tai kaupalliselta alalta
- Kokemus teknisestä B2B-myynnistä tai teknisen kaupan tehtävistä katsotaan eduksi
- Aktiivinen, tavoitteellinen ja asiakaslähtöinen ote myyntityöhön
- Tekninen ymmärrys sekä halu syventää osaamistasi tuotteista ja niiden sovelluksista
- Sujuva suomen ja englannin kielen taito
- Valmius matkustaa ja työskennellä kansainvälisessä toimintaympäristössä
- Toimialan tuntemus ja kokemus voimansiirto- tai teollisuusratkaisuista katsotaan eduksi

Tarjoamme sinulle:
- Vakituisen työpaikan kansainvälisessä ja vakavaraisessa perheyrityksessä
- Monipuolisen ja itsenäisen myynti-insinöörin roolin osana ammattitaitoista tiimiä
- Kattavan perehdytyksen sekä vahvan tuen niin Suomen kuin kansainvälisen organisaation asiantuntijoilta
- Mahdollisuuden pitkäjänteiseen urakehitykseen, esimerkiksi myynti-insinööristä aluemyyntipäälliköksi
- Avoimen, mutkattoman ja kehittymiseen kannustavan työyhteisön
- Kilpailukykyiset edut, kuten hybridityömalli, joustavat työaikajärjestelyt ja kattavat työterveyspalvelut

Lisätietoja työtehtävästä:
OAC-tiimipäällikkö Jukka Merimaa, puh. 040 514 9203

Kiinnostuitko?
Lähetä hakemuksesi ja CV:si 29.11.2026 mennessä rekrytointi@sew.fi otsikolla ”Myynti-insinööri”.

SEW EURODRIVE

www.sew-eurodrive.fi