

**DRIVING
THE
FUTURE**

MAKE YOUR NEXT
MOVE WITH US

**SEW
EURODRIVE**

SEW Industrial Gears Oy on saksalaisen SEW-EURODRIVE -konsernin omistama teollisuusvaihteiden suunnitteluun ja valmistukseen erikoistunut kansainvälinen yhtiö. Tuotevalikoima koostuu lieriö- ja kartiolieriövaihteista, segmentoiduista hammaskehistä, käyttöteknisistä kokonaisratkaisuista ja kattavasta palveluvalikoimasta. Yhtiö tarjoaa asiakaskohtaisia teollisuusvaihteratkaisuja useille eri teollisuudenaloille. Yhtiön palveluksessa Karkkilassa on noin 160 teollisuusvaihteammattilaista. SEW Industrial Gears Oy on perustettu vuonna 1999.

SEW-EURODRIVE -yhtiöt työllistävät Suomessa yli 250 työntekijää ja ovat osa kansainvälistä käyttötekniikan kokonaisratkaisuihin erikoistunutta saksalaista **SEW-EURODRIVE -konsernia**. Vuonna 1931 perustetun perheyriyksen palveluksessa on yli 22 700 työntekijää 57 maassa. Konsernissa on maailmanlaajuisesti 18 tuotantolaitosta ja 92 paikallista kokoonpanotehdasta.

Haemme Karkkilan teollisuusvaihtetehtaallemme

MYYN TI-INSINÖÖRIÄ tilaus-toimitusprosessin monipuolisiin tehtäviin.

Etsimme tiimiimme asiakaslähtöistä ja kansainvälisessä työympäristössä viihtyvää myynti-insinööriä. Toimit teollisuusvaihteiden myyntitehtävissä, ja ensisijaisia asiakkaitasi ovat SEW-EURODRIVE -konsernin myyntiyhtiöt eri puolilla maailmaa. Tuet uuslaitemyynnin vaihteisiin liittyvissä teknisissä kysymyksissä sekä valmistelet vaihde-, komponentti- ja varaosatarjouksia. Osallistut tarvittaessa myyntiyhtiöiden ja loppuasiakkaiden tapaamisiin ja hallinnoit vaihdetilauksia.

Työtehtäviisi kuuluu:

- Hammasvaihteiden ja niihin liittyvien komponenttien tekninen valinta sekä niiden tarjoaminen asiakkaille.
- Asiakaskohtaisten voimansiirtoratkaisujen laatiminen.
- Hinnastojen ja myynnin työkalujen ylläpito.
- Tilausten seuranta ja tarjous-tilausdokumentaation hallinta.

Odotamme sinulta:

- Vähintään AMK-tasoista tutkintoa tekniikan alalta (esim. kone-, tuotanto- tai valmistustekniikka, automaatio, mekaniikkasuunnittelu) tai vastaavaa työkokemusta teknisestä B2B-myyntistä. Olet tervetullut kasvamaan myynti-insinöörin rooliin myös valmistavana insinööriopiskelijana. Kokeneemmalle hakijalle räätälöimme tehtävän osaamistason mukaiseksi.
- Sujuvaa suomen ja englannin kielen suullista ja kirjallista osaamista; muu kielitaito on eduksi.
- Aktiivista, oma-aloitteista ja asiakaskeskeistä asennetta.
- Valmiutta matkustaa Suomessa ja ulkomailla.

Tarjoamme sinulle:

- Vakituisen työsuhteen kansainvälisessä ja vakavaraisessa perheyriyksessä.
- Monipuolisen ja mielenkiintoisen työtehtävän (hybridityö).
- Kansainvälisen organisaation tuen ja hyvät mahdollisuudet kehittää osaamistasi.
- Kattavan perehdytyksen, joka tukee onnistumistasi työssä.
- Avoimen työyhteisön, joka panostaa jatkuvaan toiminnan kehittämiseen.
- Kilpailukykyiset edut, kuten tulospohjaisen palkkiomallin, joustavat työaikajärjestelyt ja kattavat työterveyspalvelut.

Lisätietoja työtehtävästä.

SBO-tiimpäällikkö Riikka Kokko
puh. 050 430 0991

Kiinnostuitko.

Lähetä hakemuksesi ja CV:si
8.3.2026 mennessä
rekrytointi@sew.fi
otsikolla "Myynti-insinööri".

**SEW
EURODRIVE**

www.sew-eurodrive.fi