

**DRIVING
THE
FUTURE**

MAKE YOUR NEXT
MOVE WITH US



Vi søker salgsingeniør med applikasjonsbakgrunn

SEW-EURODRIVE er ikke bare en global markedsleder innen elektromekaniske drivsystemer og industrigrir; vi er en arbeidsplass der folk faktisk trives. Med over 23 000 ansatte i 57 land leverer vi løsninger som setter standarden for effektivitet og innovasjon. Nå leter vi etter en teknisk og kommersiell lagspiller til vårt kontor i Moss.

Hvorfor velge oss?

SEW-EURODRIVE AS har som mål å levere markedets beste service. Vi er overbevist om at trivsel gir gode resultater, noe en fersk medarbeiderundersøkelse bekrefter – hele 97,5 % av våre ansatte gleder seg til å gå på jobb.

Hos oss blir du en del av en inkluderende og internasjonal arbeidsplass med høy faglig kompetanse. Vi har en sterk posisjon i markedet og et anerkjent navn i bransjen. I tillegg tilbyr vi gode muligheter for faglig og personlig utvikling gjennom kurs og kompetanseheving i vårt globale nettverk.

Rollen som Salgsingeniør

I rollen som salgsingeniør vil du fungere som det avgjørende bindeleddet mellom vår avanserte teknologi og kundens suksess. Din viktigste oppgave blir å forstå komplekse problemstillinger og bruke din tekniske innsikt til å omsette disse til driftssikre, optimale løsninger som skaper reell verdi for våre samarbeidspartnere.

Dine viktigste oppgaver:

- Applikasjonsforståelse: Kartlegge og analysere kundebehov for å utarbeide optimale løsninger innen driv- og automasjonsteknikk.
- Forretningsutvikling: Videreutvikle eksisterende kunder og identifisere nye muligheter hos industrikunder, OEM-er og systemintegratorer.
- Kommersielt ansvar: Utarbeide tilbud og gjennomføre tekniske og kommersielle forhandlinger.
- Samhandling: Delta i tverrfaglige prosjekter sammen med interne og eksterne ressurser for å sikre leveranser i toppklasse.

Hvem ser vi etter?

Vi søker deg som drives av en dyp teknisk nysgjerrighet og har evnen til å se «det store bildet» i komplekse installasjoner. Du har din faglige bakgrunn innen automasjon, elektronikk eller mekatronikk, og kan vise til solid erfaring fra industrien – gjerne med spesifikk innsikt i ulike applikasjoner, OEM-prosjekter eller systemintegrasjon. Din tekniske teft gjør at du raskt forstår hvordan våre produkter skaper verdi i kundens spesifikke applikasjonsmiljøer.

SEW
EURODRIVE

**DRIVING
THE
FUTURE**

MAKE YOUR NEXT
MOVE WITH US



Som person er du en trygg relasjonsbygger som kommuniserer like godt med tekniske eksperter som med kommersielle beslutningstakere. Siden du vil fungere som et bindeledd i et internasjonalt konsern, er det et krav at du kommuniserer svært godt på både norsk og engelsk; norsk er vårt primærspåk i møte med kundene, mens engelsk benyttes som forretningsspråk internt. Du trives med å jobbe selvstendig og strukturert, og har et tydelig salgsorientert fokus i alt du foretar deg.

Vil du bli en av oss?

Arbeidshverdagen din vil være variert, med base ved vårt kontor i Moss, kombinert med reisevirksomhet til kunder og tett dialog med våre internasjonale kolleger. Du vil rapportere direkte til vår salgssjef.

Er du klar for å bli en del av et lag som virkelig gleder seg til å gå på jobb? Vi ser frem til å motta din søknad!

Søk nå og bli med på laget som driver fremtiden!

Kontakt salgssjef Remi Tuominen mob. 922 28 648 eller send søknad til presonal@sew-eurodrive.no

SEW
EURODRIVE